

Rexel Finansservice

OVANLIGT BRA MÖJLIGHETER

Rexel

FINANCING



Ovanligt enkla och bra möjligheter

Rexel, Storel och Selga erbjuder flera olika finansieringstjänster som vänder sig till olika kundsegment med olika erbjudanden. Med bra valmöjligheter i finansieringen är vi med och driver försäljningen och utvecklingen framåt för våra kunder.

Produkter och tjänster

- Kreditservice
 1. Fakturaköp
 2. Fakturaservice
 3. Inkasso
- Delbetalning för företag (juridiska personer)
- Delbetalning för våra kundföretag
- Delbetalning för konsument
- Investeringsfinansiering
- Fullgörandegaranti entreprenad
- Mobilgirot - ett modernt betalverktyg

Att erbjuda våra kunder flexibla och innovativa tjänster och produkter inom området finansiering är en del i vårt helhetserbjudande.

Vi samarbetar med välkända företag som tillsammans med oss erbjuder service och tjänster som ger ovanligt bra möjligheter för våra kunder och våra kunders kunder.

Våra tjänster omfattar olika former av delbetalning för företag och konsument, moderna betalverktyg, kredit-service, fullgörandegarantier och investeringsfinansiering.

Har du frågor är du välkommen att maila oss på finanstjanster@rexel.se eller ringa till 08-556 214 00.

Samarbetspartners





Kreditservice

Kreditservice består av tre fristående tjänster som alla minskar administrationen och stärker likviditeten. Du får snabbare betalt och frigör tid. Välj den eller de tjänster som bäst passar din verksamhets behov.

Fakturaköp

Fakturaköp är ett sätt att minska risk och finansiera tillväxt. Det ger förbättrad likviditet, mindre administration och hög flexibilitet. Sälj alla eller vissa av dina fakturor mot en avgift på 2-4 % (du får 96-98 % av fakturans värde).

Månadsavgift 250:- + 19:-/hanterad faktura + porto (ord. pris 295:- + 30:-/hanterad faktura + porto).

Fakturaservice

Fakturering och påminnelser för sena eller uteblivna betalningar sköts av en extern partner. Fördelen är ett enkelt och effektivt sätt att flytta tid från administrationen. Mot en fast månadsavgift tar Intrum hand om företagets hela fakturering och påminnelsehantering.

Månadsavgift 395:- + 19:- per utskickad faktura (ord. pris 495:- + 30:- för faktura). Påminnelsehantering 19:-/påminnelse (ord.pris 30:-).

Inkasso

Det kostar tid och pengar att kräva in uteblivna betalningar. Med inkassotjänsten undviker du kundkonflikter och säkerställer betalningar.

Mot en årsavgift på 995:- hanterar Intrum uteblivna betalningar. Inkassokrav ingår utan kostnad (ord. pris 2.900:-/år och 100:- för inkassokrav).

Välj den eller de tjänster som bäst passar företagets behov. För fullständig prislista för samtliga tre tjänster, kontakta Intrum.

Kontakt Intrum:

Mail: forsaljning@se.intrum.com, skriv "Storel, Selga eller Rexel" i ämnesraden.

Telefon fakturaköp: 08-616 77 77

Telefon inkasso & fakturaservice: 08-616 78 50

Fördelar

- Minskar det administrativa arbetet
- Frigör tid för kärnverksamheten
- Skapar bättre kassaflöde
- Stärker likviditeten, minskar risken, finansierar tillväxt
- Säkerställer betalningar i tid vilket förbättrar den egna betalningsförmågan
- Underlättar kommunikationen med kunder som betalar sent
- Sparar tid och pengar

intrum



Delbetalning för juridisk person/slutkund

Slutkunder kan delbetala investeringar inom belysning, solenergi, laddsystem, fastighetsautomation, larm/säkerhetsinstallationer mm.

Finansiering gäller både produkter och installation.

Delbetalning av investering

Bra finansiering ger möjlighet att ta beslut om en investering som inte är budgeterad utan att det påverkar likviditeten. Fördelen är att du snabbt får betalt vilket förbättrar ditt företags likviditet.

I många fall kan lånet delbetalas med den minskade energiförbrukning som installation medför.

Vi samarbetar med DLL, ett globalt företag som arbetar med finansieringslösningar i hela världen. DLL är ett helägt dotterbolag till Rabobank Group. Läs mer på www.dllgroup.com

Beskrivning

Har du en företagskund som vill finansiera en investering genom delbetalning kontaktar du oss och talar om vad kunden vill finansiera.

- Produkter och installation kan ingå, minst 50% av totalsumman ska vara material.
- Investeringskostnaden ska överstiga 20 000 kr. Det finns ingen maxgräns.

DLL finansierar produkter och system relaterade till energibesparing och förnybar energi, till exempel solcellsanläggningar, laddsystem för elbilar, belysningsanläggningar, hem- och fastighetsautomation, motorer, frekvensomriktare men även data/tele och larm/säkerhet.

Efter kreditprövning tar vi fram ett erbjudande baserat på investeringsbeloppet. I de flesta fall får vi lånelöfte samma dag. När installationen är klar och godkänd av slutkunden får du inom en vecka betalt av DLL som tar över ansvaret för slutkundens betalningar.

Villkor:

- Sedvanlig kreditprövning görs.
- Återbetalningstid på 24-60 månader.
- Räntesatsen sätts vid varje enskilt tillfälle beroende av lånets storlek, återbetalningstid och kreditvärdighet.

Fördelar för slutkunden

- Delbetalning upp till 60 månader
- Underlättar investeringsbeslut
- Frigör kapital
- Energibesparing kan delbetala finansieringen

Fördelar för installatören

- Förbättrar likviditet och lönsamhet
- Mervärden som ger möjlighet till fler affärer
- Ingen avgift/kostnad för installatören



Delbetalning för våra kundföretag

När du som installatör står i begrepp att investera i lite dyrare produkter som till exempel fibersvetsar, fiberblåsutrustning, datanätsinstrument eller andra mätinstrument kan du delbetala dessa genom oss.

Delbetalning och leasing

Vi finansierar till exempel dyrare mätinstrument för koppar/fiber, exempelvis Fluke/Lantek, fibersvetsar, OTDR-instrument och fiberblåsutrustning men också elverktyg. För en nyetablerad elinstallatör innebär en hel uppsättning elverktyg en betydande kostnad som underlättas genom delbetalning.

Du binder inte kapital och får kontroll på kostnaderna.

När det gäller dyrare mätinstrument finns även ett upplägg för leasing. Kontakta din säljare hos oss om du är intresserad av detta.

Beskrivning

När du vill delbetala eller leasa ett instrument kontaktar du oss och talar om vad du vill finansiera.

Vi gör kreditprövning och tar fram förslag på alternativ beroende på belopp och önskad återbetalningstid. I de allra flesta fall får vi ett kreditbeslut samma dag.

När krediten, alternativt leasingupplägget är på plats och avtal är skrivet levererar vi instrumentet, verktygen etc. DLL övertar ansvaret för dina betalningar.

- Sedvanlig kreditprövning görs.
- Återbetalningstid på 24-60 månader.
- Räntesatsen sätts vid varje enskilt tillfälle beroende av summa, återbetalningstid mm.

Fördelar

- Underlättar kostsamma investeringar
- Ingen bindning av kapital
- Delbetalning med vald återbetalningstid
- Vid leasing kan instrument/utrustning bytas vid leasingtidens slut





Delbetalning för konsument

Till privatpersoner som vill investera till exempel i en solcellsanläggning, laddstation för elbil, funktioner för ett smart hem eller ett kamerasystem/trygghetslösning erbjuder vi två olika möjligheter till delbetalning.

Kontofinansiering och investeringslån

Via Ecsters internetbaserade verktyg Netsale hjälper du din kund att ansöka om kredit. Svaret får du omgående och hanteringen är enkel.

Beskrivning

Konto är en kredit utan säkerhet som kan återanvändas. Till varje konto kan ett eller flera Ecster-kort kopplas. Kortet fungerar på miljontals inköpsställen världen över. Kunden kan på ett och samma konto göra flera köp till olika delbetalningsvillkor som redovisas på en samlingsfaktura månaden efter inköpen.

Krediterna, belopp mellan 2 000 kr - 100 000 kr, löper till dess att kunden eller Ecster säger upp den. Kunden kan välja att slutbetala utan extra avgift.

Investering mellan 25 000 - 200 000 kr kan finansieras med ett investeringslån. Du hjälper kunden att ansöka om lånet via Netsale och får svar direkt.

Kunden väljer återbetalningsmodell och vilken återbetalningstid som passar. Ingen säkerhet krävs.

- Med annuitet som betalningsmodell är månadskostnaden densamma vid varje betalningstillfälle. I början är en större del ränta och en mindre del amortering. Allt eftersom lånet amorteras minskar räntedelen och utrymmet för amortering ökar.
- Med rak amortering minskar beloppet att betala för varje månad. Amorteringen är lika stor vid varje betalningstillfälle, men eftersom räntan beräknas på den aktuella skulden minskar månadskostnaden för varje amortering.

Månaden efter inköp och leverans får kunden sin första betalningsavi. Kunden kan även välja att månadsbeloppet dras via autogiro. Extraamortering eller slutbetalning av lånet kan göras när som helst utan extra kostnad.

Kontakta oss på finanstjanster@rexel.se

Fördelar för slutkunden

- Svar direkt på kreditansökan
- Delbetalning upp till 120 månader
- Extraamortera/slutbetala utan extra kostnad
- Kunden väljer återbetalningsmodell
- Kunden väljer en återbetalningstid som passar
- Räntan är avdragsgill
- Underlättar investeringsbeslut
- Både produkter och installation kan ingå

Fördelar för installatören

- Förbättrad likviditet och lönsamhet
- Mervärden som ger möjlighet till fler affärer
- Avslut direkt - snabba kreditbeslut
- Ingen kreditrisk
- Support både veckodagar och helger
- Ingen avgift/kostnad för installatören





Investeringsfinansiering

Fyra av fem jobb i Sverige skapas av småföretag. Men finansiering är en utmaning och håller tillbaka tillväxten. I samarbete med Toborrow hjälper vi våra kunder att underlätta investeringar i den egna verksamheten.

Investeringsfinansiering

På Toborrow samlas tusentals långgivare som tävlar om att få låna ut pengar till företag. Vi erbjuder konkurrenskraftiga räntor på krediter från 100.000:- och uppåt. Ansökningsprocessen sker helt digitalt. Villkoren är flexibla och sätts helt av dig. Du väljer belopp, löptid och amorteringstakt. Resten tar Toborrow hand om.

Toborrow är ett alternativ till bankerna. På en digital marknadsplats erbjuds en snabb, enkel och flexibel låneprocess. Toborrow är registrerat hos Finansinspektionen och innehar undantag från tillståndsplikt enligt 2 kap. 3 § lagen (2010:751) om betaltjänster. Toborrow står därmed under FI:s löpande tillsyn.

Beskrivning

Pengarna lånas ut av privatpersoner och företag, utan traditionella mellanhänder. Det ger en ny lånemarknad med engagerade långgivare. Vi kallar det en marknadsplats för företagslån.

Grundkrav för en låneansökan på Toborrow:

- Omsättning minst en miljon kronor och en fungerande verksamhet.
- Minst ett bokslut för att kunna bedöma kreditvärdighet.

Låneansökan sker digitalt på www.toborrow.se. Du får svar i realtid om ditt företag uppfyller Toborrows kriterier. Det ger minimala omkostnader vilket avspeglas i bättre lånevillkor.

Du presenterar dig själv och ditt företag och startar din auktion när det passar dig.

Hos Toborrow samlas tusentals långgivare som finansierar ditt lån genom att lägga bud i en auktion. På så vis tävlar de om att erbjuda dig den lägsta räntan. När budgivningen är slutförd tar du ställning till erbjudandet i lugn och ro och när lånet är fyllt bestämmer du om du vill ha lånet eller inte.

Avgiften till Toborrow beror på vilken löptid du väljer för ditt lån.

- Upp till 12 månader är avgiften 2% av beloppet.
- Mellan 12-24 månader är avgiften 3% av beloppet.
- Mellan 24-36 månader är avgiften 4% av beloppet.

Avgiften tas ut när du accepterar ett låneerbjudande. Utöver detta betalar du räntan som långivarna erbjuder dig. Skulle du efter budgivningen välja att inte gå vidare med lånet kostar det ingenting.

Pengarna finns på ditt konto inom 24 timmar. Toborrow hanterar all juridik och administration, helt utan fysiska papper.

Fördelar

- Enkel hantering
- Du sätter alla villkor för lånet
- Allt sker helt online, inga fysiska möten eller papper
- Snabb utbetalning (inom 24 timmar)
- Möjlighet att betala tillbaka lånet i förtid, utan extra avgifter





Fullgörandegaranti entreprenad

Tillsammans med Moderna Garanti erbjuder vi våra kunder möjlighet till förmånliga fullgörandegarantier för entreprenadprojekt. Garantin erbjuds generellt utan krav på borgen, inteckningar eller deponerade medel.

Fullgörande- och garantitidsgaranti

Entreprenadkontrakt innehåller ofta i enlighet med Allmänna Bestämmelser ett krav på att entreprenören ska lämna en säkerhet till beställaren som garanterar åtagandet under fullgörandetiden och/eller garantitiden. Oftast ställer beställaren krav på en kombinerad fullgörande- och garantitidsgaranti som är att likställas med en bankgaranti.

Beskrivning

Fullgörandegarantin skyddar beställaren mot extrakostnader som kan uppstå om entreprenören går i konkurs och inte fullgör sitt åtagande under entreprenadtiden fram till godkänd slutbesiktning.

Garantitidsgarantin skyddar beställaren mot extrakostnader som kan uppstå om entreprenören går i konkurs och inte kan fullgöra sina åtaganden under garantitiden.

Det finns inga generella krav på säkerheter och garantin binder inte upp rörelsekapital.

Via oss tecknas ett förmånligt avtal för Modernas tjänster av försäkringsavtal. Du får tillgång till en onlineportal för enkel administration där du beställer garantier och tar ut garantibrev elektroniskt med en leveranstid på 1-24 timmar. Du får också fullständig överblick av din garantiportfölj, avtal och fakturor.

Enligt AB-reglerna är garantibeloppet under fullgörandetiden vanligtvis 10 % av kontraktssumman, men kan variera beroende på beställarens krav. Garantibeloppet under garantitiden är vanligtvis 5 % av kontraktssumman, men kan variera beroende på beställarens krav.

Fullgörandegarantin börjar gälla i samband med att entreprenaden inleds och avslutas vid godkänd slutbesiktning. I samband med slutbesiktning inleds garantitidsgarantin som löper under överenskommen tidsperiod, enligt AB-reglerna vanligtvis under två till fem år. Garantityperna går att beställa var och en för sig.

Moderna Garanti är medlemmar i den internationella organisationen för kredit- och garantiförsäkringsföretag, The International Credit Insurance & Surety Association (ICISA). Moderna är återförsäkrade hos några av världens största återförsäkringsbolag: Munich Re och Hannover Re och ingår i den Danska koncernen Tryg Forsikring A/S.

Kontakta oss på finanstjanster@rexel.se

Fördelar

- Beställning online, du får din garanti redan samma dag
- Du behöver inte sända garantierna i retur
- Du behöver inte bevaka slutdatum
- Säkerhet för garanti krävs inte

Moderna Garanti



MobilGiro - en modern betalösning

MobilGiro är ett nytt och modernt sätt att ta betalt och som fungerar oavsett fakturerings-system. Det ersätter andra giron med en snabb, flexibel och säker betalösning och hanterar även ROT och RUT snabbt och enkelt.

MobilGiro

Fler och fler tjänster digitaliseras, t.ex fakturering, avtals-hantering med e-signering m.m. Utmaningen för de flesta företagare är att hinna med administrationen och att ta betalt. Fokus är ofta på att utföra tjänsten eller servicen.

Det är här MobilGiro kommer in och förenklar, skapar flexibilitet och snabbar upp processen. Via en enkel inloggning i tjänsten kan den som sköter faktureringen/betalningen (flera medarbetare kan ha tillgång till MobilGiro's tjänst) på ett enkelt sätt ta betalt av kunden direkt.

Beskrivning

MobilGiro är motsvarigheten till ett vanligt bankgiro med skillnaden att tjänsten integreras digitalt med kundens system och arbetsmetoder.

Betalande kund får alltid SMS med betalningsunderlag och kan valfritt välja på vilket sätt de vill betala; faktura betal-/ kreditkort, banköverföring eller Swish. MobilGiro är med denna flexibilitet helt unikt.

Dessutom behöver ditt företag ingen kortläsare/terminal med betaltjänsten. Kontot är gratis och kostar bara när det används i form av transaktionsavgift.

Lägg till fritt antal medarbetare, ge behörighet och låt dem ta betalt direkt på plats via telefonen. Alla inbetalningar kommer till mobilgirokontot och du får dags-rapporter för bokföring automatiskt.

Mobilgirot fungerar i dator, mobil eller platta och det spelar ingen roll vilket fakturasystem som används.

Vi erbjuder kostnadsfria extrafunktioner som anpassar ditt MobilGiro-konto efter dina behov. Exempelvis kan du spara och nå kundens uppgifter direkt i molnet och skicka elektronisk följesedel med din faktura. ROT och RUT hanteras snabbt och enkelt enligt nya dataförordningen GDPR. Automatisk fil för ersättning till skatteverket.

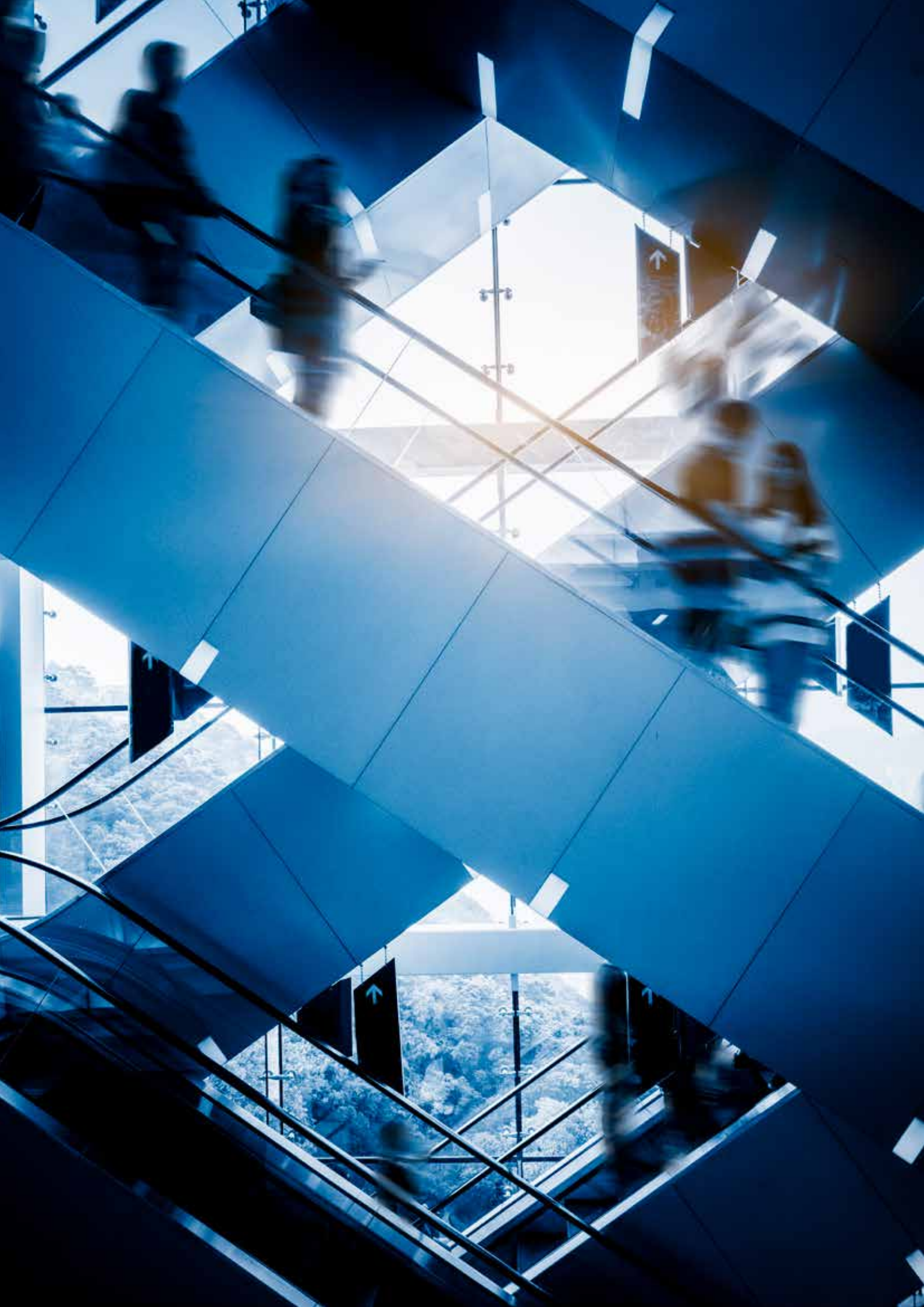
Fördelar för slutkunden

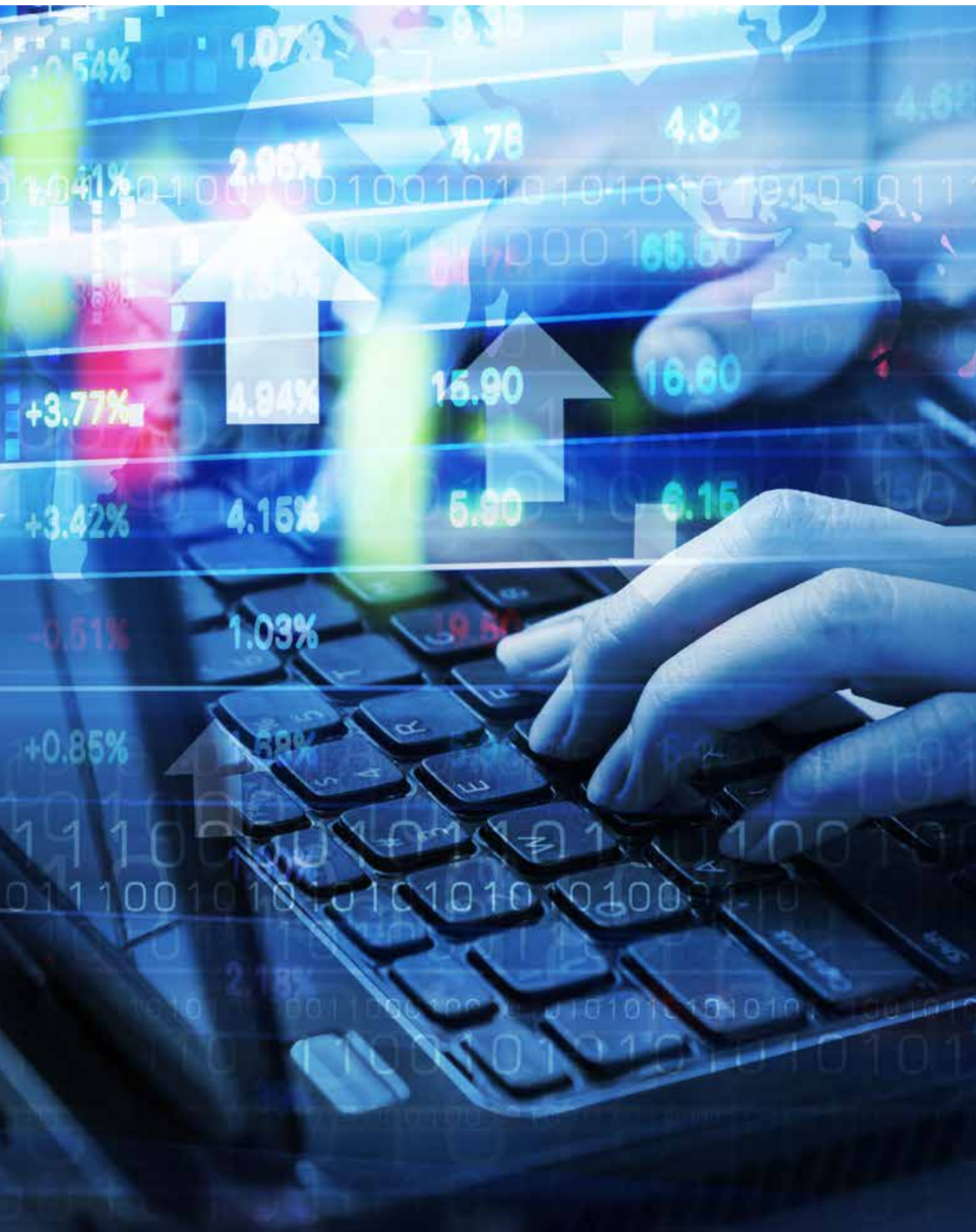
- Betala med kredit- eller betalkort, Swish eller annat valfritt sätt
- Enkelt att använda via betallänk i SMS
- SMS kan vidareändas om annan person ska betala

Fördelar för installatören

- Snabbare betalprocess, enkelt och lättanvänt
- Tryggt och säkert
- Sänker kreditrisken
- Ingen kortterminal behövs
- Stärker kundrelationen
- Med Mobilgirot behövs inget bankgiro
- Skapar snabbare avslut

MobilGiro





November 2017

Rexel Sverige AB
Box 103, 125 23 Älvsjö
Tel: 08-556 214 00
finanstjanster@rexel.se
www.rexel.se

